

## DAS FEHLENDE GLIED IN DER KETTE

### WIR ERWEITERN – WACHSEN SIE MIT UNS!

Wir sind als zertifiziertes, mittelständisches Unternehmen erfolgreich tätig in der Entwicklung, Herstellung und dem Vertrieb von Verbindungslösungen, Umformtechnik und Fördertechnik. Durch unsere innovativen Produkte und den hohen Qualitätsstandard haben wir uns bei den Kunden in der Automobilindustrie wie auch in der Fördertechnik über Jahrzehnte hinweg einen hervorragenden Namen erarbeitet.

### ZUR VERSTÄRKUNG UNSERES TEAMS SUCHEN WIR EINE/N:

## TECHNICAL SALES CONVEYOR APPLICATION ALLERT EMEA (M/W/D)

### IHR PROFIL:

- Sie haben Freude am Verkauf von erklärungsbedürftigen Produkten und begeistern Kunden in persönlichen Gesprächen und Präsentationen
- Mit sehr gutem Verständnis der Kundenmärkte sowie hoher Kundenorientierung tragen Sie aktiv zur Entwicklung der Verkaufsstrategie bei
- Sie verfügen über ein abgeschlossenes technisches Studium mit betriebswirtschaftlichen Kenntnissen oder eine Techniker Ausbildung
- Sie bringen mehrjährige Erfahrung im Vertrieb mit (erste Berufserfahrung im Bereich Fördertechnik oder Investitionsgüter wäre wünschenswert)
- Sie verfügen über sehr gute Kenntnisse im Umgang mit den Microsoft-Office-Paketen und SAP
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind für Sie selbstverständlich (weitere Fremdsprachen-Kenntnisse sind von Vorteil)
- Sie verfügen über eine hohe Reisebereitschaft, um Vor-Ort-Termine mit Ihren Kunden wahrnehmen zu können
- Kommunikationsstärke und Team-Orientierung ist für Sie selbstverständlich

### IHRE AUFGABEN:

- Sie sind verantwortlich für die Entwicklung sowie Ansteuerung unserer europäischen Vertriebspartner und arbeiten gemeinsam mit der Vertriebsleitung an der Expansion unserer Europa-Präsenz
- Ein weiterer wichtiger Bestandteil ihrer Verantwortung ist die aktive Akquise und Bearbeitung von Projekten in verschiedenen Branchen
- Gemeinsam mit der Geschäfts- und Vertriebsleitung arbeiten Sie aktiv an der Preispolitik auf sowohl Länder-Ebene als auch im Projektbusiness
- Sie unterstützen die Entwicklung geeigneter Vertriebsstrategien im Rahmen des Geschäftsaufbaus der Unternehmensstrategie folgend
- Sie repräsentieren unser Unternehmen bei nationalen und internationalen Messen sowie Vertriebsveranstaltungen
- Die Analyse und Messung der Kundenzufriedenheit zur Steuerung der Vertriebsaktivitäten ist Teil Ihres Aufgabengebietes
- Die Erstellung von Berichten und Präsentationen für das Management sind ebenfalls Bestandteil Ihrer Tätigkeit

### WIR BIETEN IHNEN:

- Ein familiäres Firmenumfeld mit kurzen Entscheidungswegen in Kombination mit einem stabilen wirtschaftlichen Umfeld als Teil einer internationalen aufgestellten Unternehmensgruppe
- Ein abwechslungsreiches Arbeitsumfeld mit vielen Gestaltungsmöglichkeiten
- Ein kompetentes und leistungsstarkes Team mit internationaler Atmosphäre
- Die Möglichkeit Remote & vor Ort – Arbeiten von Ihrem Wohnort aus ist möglich
- Möglichkeiten der beruflichen und persönlichen Weiterbildung